



Job Highlights

neue geschaffene Stelle, in welcher Sie sich einbringen und die Zukunft sowie den Unternehmenserfolg aktive mitgestalten können!

Internationales Umfeld mit High-Tech Produkten!

spannendes, vielseitiges Jobprofil in einem kleinen, familiären Team mit kurzen Entscheidungswegen!

Business Development Manager m/w

Mit Umsetzer Qualitäten und Erfahrung im technischen, industriellen Umfeld
(Job Ref. 28012)

Unsere Auftraggeberin ist eine im Jahr 2019 gegründete Tochterfirma einer Firmengruppe mit Sitz in der Schweiz. Die junge Firma arbeitet erfolgreich daran, neue Technologien auf Basis von Silikon zu industrialisieren. Ziel ist eine Produkte- und Markt-spezifische Diversifizierung des Unternehmens. Dafür arbeitet man unter anderem mit einem High-tech Start-up der ETH Zürich zusammen. Zur nachhaltigen Entwicklung der neuen Märkte und dem Aufbau starker Kundenbeziehungen wurde nun diese neue Stelle, welche grossen Gestaltungsspielraum und die Möglichkeit zum Mitwachsen bietet, geschaffen

Ihre Hauptaufgaben

- Sie unterstützen die Geschäftsleitung in der Ausarbeitung einer Wachstumsstrategie
- Koordinieren der Marketing-Kommunikation und -Aktivitäten mit dem Marketing der Gruppe, inklusive Teilnahme an Messen und Veranstaltungen.
- Identifizieren, akquirieren und besuchen von potenziellen Kunden vor Ort und Aufbau von langfristigen Beziehungen (Schwerpunkt Europa).
- Koordinieren und unterstützen der Kundenbetreuung mit den Länderniederlassungen der Gruppe (Schwerpunkt in USA und Asien).
- Selbständige Abwicklung von ersten Kundenanfragen und Aufträgen und enge Zusammenarbeit mit den Entwicklungsingenieuren.

Firmen Info / Benefits

- Flache Organisation / Strukturen
- Flexible Arbeitszeiten ohne Blockzeiten
- 5 Wochen Ferien
- Gratis Parkplatz

Sie bringen mit

- Technische Grundausbildung / Studium mit betriebswirtschaftlicher Weiterbildung
- Mindestens 5 Jahre Erfahrung im industriellen Umfeld (Mechatronik, Sensorik, Elektronik)
- Erfahrung im Bereich Produktelancierung und Business Development
- Erfahrung im Umfeld der Medizintechnik ist v.V.
- Ein sicheres, authentisches Auftreten mit hoher Kommunikations- und Verhandlungskompetenz
- Allrounder, welcher anpackt, seine Ideen einbringt und sich in einem kleinen Team wohl fühlt
- selbständiger Umsetzer welcher als Unternehmer im Unternehmen agiert und etwas mitaufbauen will

USP der Stelle

- Selbständige Tätigkeit in einem kleinen, familiären Team kombiniert mit dem Netzwerk einer weltweit tätigen, gesunden und innovativen Firmengruppe
- Interdisziplinäre Aufgabe, welche verkaufsorientiertes Handeln, Eigeninitiative sowie Flexibilität voraussetzt



Interessiert an dieser Vakanz oder weiteren Infos?
Dann freue ich mich auf Ihren Anruf, Ihr E-Mail oder Ihre Bewerbung auf: rebsamen@it-tech-personal.ch

Beat Rebsamen
Partner
Senior Consultant
Telefon +41 79 750 23 55
rebsamen@it-tech-personal.ch



IT-Tech Personal AG

Hauptsitz Pfäffikon: Churerstrasse 47, 8808 Pfäffikon
Büro Wetzikon: Buchgrindelstrasse 13, 8620 Wetzikon
Phone: +41 55 410 75 55

www.it-tech-personal.ch